



Danish (Dansk) version

TIL ØJEBLIKKELOG OFFENTLIGGØRELSE – 23. januar 2026, 15:00 CEST

E1 byder 12Build velkommen som en del af sin globale indkøbsplatform til byggebranchen.

- E1 har opkøbt 12Build og styrker dermed langsigtede investeringer i produktinnovation, medarbejdere og kundeværdi.
- Opkøbet forener to etablerede udbudsplatforme inden for byggeriet med et fælles fokus på entreprenørskab, kultur og bæredygtig vækst.
- 12Builds ledelsesteam forbliver uændret, hvilket sikrer kontinuitet i strategi, kultur og kundeforpligtelse. Patrick Aarbodem forbliver involveret som CEO, og 12Builds grundlægger Erik Nieuwenhuis forbliver aktivt involveret som minoritetsaktionær, bestyrelsesmedlem i E1-gruppen og direktør hos 12Build.

NIJVERDAL, NL / MELBOURNE, AU – 23. januar 2026 – 12Build, en førende europæisk udbudsplatform til byggebranchen, meddeler i dag, at virksomheden er blevet opkøbt af E1 (tidligere kendt som EstimateOne), den markedsledende markedsplads for tilbud og udbud i Australien og New Zealand. Opkøbet støttes af E1's langsigtede investor, Potentia Capital, med Stifel som finansiel rådgiver for 12Build. Denne milepæl markerer et vigtigt næste skridt i styrkelsen af 12Build-platformen, teamet og den langsigtede køreplan.

For 12Builds kunder forbliver fokus uændret. 12Build vil fortsætte med at betjene det europæiske byggemarked med samme produkt, mennesker og engagement. Opkøbet muliggør øgede ressourcer inden for teknologi, produktudvikling og talent, samtidig med at 12Builds identitet, kultur og arbejdsmetoder bevares.

Grundlagt for næsten 19 år siden på næsten identiske principper blev både 12Build og EstimateOne bygget til at forbedre og forenkle kalkulations- og udbudsprocessen i byggeriet. Med tiden er hvert selskab vokset til en markedsstandard i sin respektive region. At blive en del af samme gruppe giver begge platforme mulighed for at dele erfaringer, data og kapaciteter, samtidig med at de forbliver fokuserede på deres lokale kunder.

Kontinuitet i ledelse og retning

12Build vil fortsætte med at operere som en uafhængig platform inden for gruppen, med sit eksisterende ledelsesteam. Patrick Aarbodem forbliver CEO for 12Build og fortsætter med at lede virksomhedens strategi, produktretning og daglige drift.



Erik Nieuwenhuis, grundlægger af 12Build, forbliver tæt involveret som minoritetsaktionær og bestyrelsesmedlem i E1-gruppen og bidrager aktivt til virksomhedens langsigtede vision og udvikling. Hans fortsatte involvering afspejler det fælles engagement i kultur og strategi samt hans tro på de langsigtede muligheder.

"For mig var det kulturelle og strategiske match en afgørende faktor," udtaler **Erik Nieuwenhuis, grundlægger af 12Build**. "Fra de første samtaler var det klart, at E1 deler vores tankegang omkring byggeteknologi, og hvordan man bygger en virksomhed med en stærk kultur på lang sigt. Det match giver mig tillid til, at dette skridt vil styrke vores evne til at innovere og fortsætte med at bygge videre på det, 12Build står for."

"Vi fandt mere end bare en partner i E1," siger **Patrick Aarbodem, CEO for 12Build**. "Vi fandt et team, der taler vores sprog, er tæt forbundet kulturelt og har samme passion for byggebranchen. Denne milepæl markerer et vigtigt skridt for 12Build. Først og fremmest for vores kunder. Vores fokus forbliver præcis, hvor det skal være: at levere en pålidelig udbudsplatform af høj kvalitet, nu med større styrke til at investere i vores produkt og vores mennesker."

E1-medstifterne Michael Ashcroft og Andrew Ritchie udtaler, at opkøbet repræsenterer et afgørende øjeblik i virksomhedens udvikling. "E1 blev bygget i Australien med ambitionen om fundamentalt at forbedre, hvordan byggebranchen kommunikerer. Ved at forene kræfterne med 12Build kan vi gøre den ambition global ved at kombinere to dybt forbundne platforme, samtidig med at vi bevarer det, kunderne værdsætter mest på hvert marked."

Accelerering af innovation og kundeværdi

Som en del af gruppen vil 12Build drage fordel af øget investeringskapacitet og delt ekspertise, hvilket gør det muligt for teamet at styrke platformen yderligere, fremskynde innovation og investere i menneskene bag produktet. Fokus forbliver på at bygge en pålidelig platform af høj kvalitet og samtidig støtte de teams og kapaciteter, der er nødvendige for at levere langsigtet kundeværdi.

Nøgleområder omfatter:

- **Produkt- & AI-innovation:** Fortsat investering i centrale udbudsprocesser (workflows), dokumentbehandling, datakvalitet og AI-drevne funktioner til smartere udtræk, matching og automatisering.
- **Mennesker & Teams:** Løbende investering i at tiltrække, udvikle og fastholde talent på tværs af produkt-, ingeniør- og kunderettede teams, samtidig med at 12Builds kultur og arbejdsmetoder bevares.
- **Platform & Erfaringer:** Udnyttelse af kombinerede indsigter på tværs af prissætning, pakketering, funktionsadoption og gennemprøvede platformskapaciteter for at støtte bæredygtig vækst og beslutningstagning.
-



- **Målt Ekspansion & Opkøb:** Gruppen vil aktivt forfølge "Buy & Build"-muligheder for at tilføje komplementære teknologier såsom BIM-analyse, mængdeudtræk (take-offs) og prækvalifikation i forsyningskæden.

E1 og 12Build vil fortsætte med at betjene deres respektive markeder med dedikerede teams, produkter og kunderelationer. Opkøbet er designet til at styrke begge platforme på lang sigt uden at forstyrre kunder, kultur eller den daglige drift.

Om 12Build

[12Build](#) er en cloud-baseret indkøbsplatform, der strømliner udbuds- og tilbudsprocessen for byggebranchen. Baseret i Holland og understøttet af 73 fuldtidsansatte (FTE) forbinder det total- og hovedentreprenører med underentreprenører og leverandører for at fremme et mere effektivt samarbejde og en smartere projektgennemførelse.

Om E1

[E1 \(tidligere kendt som EstimateOne\)](#) er Australiens og New Zealands førende platform til udbudsstyring og er med succes gået ind på det britiske marked. E1 tilbyder en centraliseret markedsplads, der giver byggebranchen mulighed for at styre budrunder og finde nye muligheder med lethed. E1 opkøbte for nylig C-link, som er en løsning til kontraktstyring efter tildeling, der hjælper bygherrer med at styre kontrakter og projektinformation, efter at et udbud er vundet. Ved udgangen af 2025 forventes E1's ARR at være omtrent det dobbelte af 12Builds, understøttet af et team på 117 fuldtidsansatte (FTE).

Mediekontakt: Edwin van Dijk, e.vandijk@12build.com